**רמי לוי | מנהל מסחרי, ניהול תפעול ומכירות**

054-5555555

חיפה

mail@mail.com

[www.linkedin.com/in/mylinkedin](http://www.linkedin.com/in/mylinkedin)

* מנהל תפעול ומכירות מנוסה, ניהול מערכות ארגוניות מורכבות בענף המזון, תקשורת ונדל"ן
* ניהול חוזים והתקשרויות, ניהול גופי שירות והובלת צוותי מכירה לעמידה ביעדים, תוך ראייה עסקית רחבה
* היכרות מעמיקה עם תחומי המכירות, התפעול וההפצה, הגדלת נתח שוק ושימור לקוחות קיימים
* ניהול תקציב וגיבוש תכניות עבודה ,הובלת צוותי העבודה לעמידה ביעדים מאתגרים. ייזום תהליכים, הובלת שינויים ארגוניים ובניית צוותים מקצועיים מגובשים בעלי מחויבות גבוהה

**ניסיון מקצועי**

**1998-2017 | מנהל אתרים ונכסים, חברת הטלפון, אזור ירושלים והסביבה**

* הקמה והרחבת מתמדת של כמות ופריסת האתרים הסלולאריים של החברה באזור
* איתור נכסים מתאימים להצבת אנטנות וחתימת חוזים עם בעלי נכסים
* ראייה כוללת בתחומי מכירות ותפעול שוטף של אתרי הסלולר
* ניהול צוות מקצועי מתחום הנדל"ן לאיתור אתרים והערכת כדאיותם
* עבודה שוטפת בתחום רישוי אתרים – עירייה ומשרדי ממשלה
* עבודה שוטפת מול קבלני משנה בתחום תכנון וביצוע

**1995-1997 | מנהל אזור גוש דן, שיווק , מכירות והפצה , חברת המזון**

* ניהול אזור שיווק גדול – תל אביב-יפו, חולון, בת ים, רמת גן, גבעתיים וראשון לציון
* ראיה כוללת ל-1,400 לקוחות ועסקים פעילים
* בניית תוכניות עבודה ומבצעי קידום מכירות והצבת יעדים
* בניית תוכניות קצרות וארוכות טווח להפצה ושימור לקוחות קיימים
* פתיחת קווי חלוקה לפלחי שוק ייעודיים חדשים, מורכבים ומאתגרים
* גיוס, הדרכה וניהול צוות המונה 230 עובדים מקצועיים, והובלה לעמידה ביעדים
* בניית מערך צוותי עבודה של מזכירות, מנהלי חשבונות, מחסנאים, סדרנים, דיילים

**1991-1995 | מנהל תפעול סניף ירושלים, חברת המשקה**

**השכלה**

2000 | תואר ראשון **במנהל עסקים, התמחות בשווק**

**תוכנות**

MS Office, PRIORITY

**שפות**

עברית – שפת אם

אנגלית – ברמה טובה

**שרות צבאי**

**מפקד ימ"ח**, פיקוד על צוות המונה 12 חיילים